



COMISIONES DE TRABAJOS

MARZO 2024



Créditos

JUNTA DIRECTIVA

José Nelton González, Presidente
Leritza Monsanto, 1era VP
Amalia Vega, 2da VP
Gisselle Valera, Tesorera
Kalil Díaz, Vicetesorera
Karina Mancebo, Secretaria
Claudia Finke, Vicesecretaria
Boris De León, Director
Eliza Sánchez, Directora
Alexis Anselin, Director
Jaime Senior, Pasado Presidente
Sol Disla, Directora Ejecutiva

STAFF

Mariel Ramírez, Encargada de la Unidad Técnica
Dairovi Hernández, Encargada Administrativa
Leslie Sosa, Asistente Administrativa
Nathaly Suárez, Encargada de Comunicaciones
Geraldine Gómez, Encargada de Medios Digitales
Paola López, Coordinadora de membrecía
Darla Ortega, Asistente Junior
José Martires Gay King (Joel), Mensajero
Wanda Peña, Servicios generales



Introducción

Durante el mes de marzo, nuestra membresía contó con la participación de cuatro ponencias magistrales enfocadas en el desarrollo del país desde todas las ópticas posibles. Nuestros socios conocieron sobre las generalidades y funcionamiento del sector eléctrico. En adición, exhibimos los avances y desafíos que enfrenta el sector, con miras a identificar oportunidades de mejora y estrategias para garantizar un suministro eléctrico eficiente y sostenible.

Desde la óptica del emprendedurismo, estuvimos presentando un taller teórico enfocado en brindar orientación a los jóvenes empresarios sobre los principales aspectos del comercio exterior dominicano. Por otra parte, concluimos de manera satisfactoria con la ponencia de los conflictos en relaciones comerciales y de arbitraje, dicha conferencia se presentó con el objetivo de identificar, analizar y discutir los distintos métodos de resolución de conflictos que se pueden emplear en el mundo empresarial, para eficientizar y maximizar sus beneficios ante posibles desafíos que se puedan presentar a medida que se desarrollan proyectos.



Comisión de Economía y Energía



Taller introductorio al sector eléctrico de la República Dominicana

Durante la presentación de la Ing. Alejandra Orsini, conversamos sobre diversos tópicos concernientes al sector eléctrico de la República Dominicana, sus generalidades y el funcionamiento que lleva el mismo. Conversamos sobre el alto nivel normativo que tiene el sector en nuestro país lo que lo convierte en un sector muy regulado. Según indicó, el sistema eléctrico está compuesto por una estructura de mercado amplia, que cubre unos 9 actores principales dentro del sistema.

Por otra parte, pudimos observar la estructura de redes, subestaciones, y centrales de transmisión eléctrica, y visualizar como las áreas urbanas tienen el mayor nivel de demanda de energía eléctrica por su gran concentración de subestaciones, mientras que algunas zonas del país tienen una distribución eléctrica limitada, o en otros casos niveles de producción bajos debido a la nulidad de plantas de distribución cercanas. Además, vimos cómo se comporta el mercado de compra y venta de energía del país siendo este llamado el Mercado Eléctrico Mayorista (MEM).

Aprendimos como la tarifa técnica de la distribución de energía eléctrica, o tarifa para los usuarios finales, está sustentada en la suma del costo generado de compra de la energía, las

pérdidas técnicas que puedan generar las redes entre el punto de inyección y punto de retiro de la energía, y los costos operativos que se le agregan en el proceso. En base a esto, observamos que dentro del sistema existen graves debilidades estructurales que hacen que a nivel nacional grandes pérdidas que se han mantenido en niveles muy altos y han persistido con el tiempo. Aclaró que el término “pérdida”, es utilizado dentro del sector para referirse a las pérdidas de energía, no financieras. Aunque reconoció que en algunos casos esas pérdidas de energía se pueden convertir en pérdidas financieras.

Para sustentar la posibilidad de éxito, la expositora presentó casos de éxito en distribución de energía privada en el país con funcionamiento aislado, sobre todo en los polos turísticos del país. Aunque destacó hechos como que estas solo tienen 1.5 horas de apagones al año mientras las empresas de distribución unas 700 horas, o que comúnmente tienen 13.3 interrupciones por año los sistemas aislados, mientras que las EDES no alcanzan menos de 300 por año.

Como cierre la expositora expuso que sus deseos son que se logre la sostenibilidad financiera de las empresas distribuidoras, a la vez que los ciudadanos reconozcamos el valor de energía eléctrica.





La conferencia magistral impartida por el Lic. Celso Marranzini, tuvo como objetivo central analizar y abordar los avances y desafíos del sistema eléctrico en la República Dominicana, con miras a identificar oportunidades de mejora y estrategias para garantizar un suministro eléctrico eficiente y sostenible en el país.

El expositor dió apertura a su ponencia explicando la capacidad instalada de producción que tiene el sector eléctrico dominicano. Según lo explicado, la demanda máxima alcanzó 23,913 GWh para el 2023, lo que se traduce en un crecimiento de un

8.0%. Destacó que los combustibles importados continúan representando la matriz energética del país, esbozando el 85% del total generado. Por otro lado, explicó que las energías renovables han experimentado un aumento gradual en su participación, alcanzando un 16% de la matriz energética puntualizando que las energías hidroeléctricas y eólicas comparten un 5%, mientras que la solar un 4% y en menor proporción la biomasa representa un 1%. Posteriormente, procedió a realizar un análisis detallado de los avances logrados en el sistema eléctrico dominicano en los últimos años, donde destacan



importantes hitos como la carretera eléctrica Santo Domingo-Santiago.

Se esbozaron las futuras obras enfocadas en líneas y transformaciones. Según indicó, se tiene contemplado para el año 2025 entregar la ampliación de las líneas de distribución eléctrica, partiendo desde la provincia de Monte Cristi, específicamente en Manzanillo, Guayubín y Valverde, y el Km 15 de Azua. Asimismo, para el año 2035 se estima la construcción de los anillos futuros a 345 kV de la región este, en la Romana y San Pedro de Macorís; mientras que para el 2040 se tiene planteado la construcción en la línea Noreste y Tamboril, Santiago.

Marranzini, subrayó la necesidad de despoltizar el sector eléctrico, enfatizando la importancia de priorizar la contratación y retención del personal altamente calificado y capacitado; promoviendo al mismo tiempo las inversiones necesarias para el fortalecimiento del sector, mientras se impulsa un mayor nivel de eficiencia en la gestión de cobros y aplicación de la tarifa eléctrica.







Comisión de Emprendimiento, Innovación y Mipymes



De Emprendedor a Exportador Taller Teórico-Práctico

Este taller teórico estuvo enfocado en brindar orientación a jóvenes empresarios dominicanos sobre los aspectos fundamentales del comercio exterior. El objetivo principal fue proporcionarles las herramientas necesarias para adentrarse en el mundo de las exportaciones y expandir sus horizontes comerciales. Durante el desarrollo de esta sesión, se presentaron temas claves que permitirán comprender los procesos y desafíos arraigados con la actividad exportadora, así como identificar oportunidades de crecimiento en los mercados internacionales.

Marcelo Salazar dió apertura a su exposición explicando qué es la política comercial. Según lo

expuesto, la política comercial engloba el marco legal al que están sujetas las importaciones y exportaciones del comercio global. Los principios y reglas del comercio mundial se encuentran en los acuerdos de General Agreement on Tariffs and Trade (GATT), los cuales constituyen la Organización Mundial del Comercio.

Por otra parte, el expositor presentó cifras de la dinámica exportadora e importadora del país, las cuales proyectan un crecimiento paulatino de las exportaciones llegando a un máximo histórico de USD\$12 mil millones de dólares en el 2022. No obstante, el comportamiento de las importaciones manifiesta una tendencia a la alta,



en donde su punto más bajo fue en el año 2020, alcanzando la cifra de USD\$17,260.6 mil millones de dólares, debido a las medidas aplicadas para la mitigación del COVID-19; así mismo, alcanzó su cifra más elevada en el año 2022, con un total de USD\$31,075.4 mil millones de dólares.

Como cierre, contamos con la participación de Kisha Rodríguez, gerente ejecutiva de la empresa Caralinda Agroindustrial SRL, una empresa familiar que embarca el desarrollo de varios productos agrícolas, como son Cacao, Piña, la producción avícola y la ganadería, ubicada en Caralinda, Monte Plata, República Dominicana. Su intervención trató de su trayectoria y experiencia

en el ámbito empresarial desde la óptica agrícola y exportadora, abordó logros y desafíos que tuvo que afrontar para impulsar su empresa y posicionarla mundialmente.

José María Munne, detalló los planes de ADOEXPO para sus aliados y anunció la postulación de socios de ANJE para el programa EXPORTADOR SOLIDARIO.







Kisha Rodríguez Then

“En el mundo de la exportación, la clave del éxito radica en comprender y aplicar los principios fundamentales, es decir, conocer nuestro nicho, el cual nos permite diferenciarnos y destacar en un mercado saturado, mientras que entender a fondo el mercado al que nos dirigimos nos brinda una ventaja competitiva invaluable. No obstante, no podemos subestimar la importancia de ubicar correctamente nuestro público objetivo, pues son ellos quienes determinarán el éxito de nuestras estrategias de exportación.

Por otro lado, formalizarse como exportadores es fundamental para garantizar nuestra credibilidad y proteger nuestros intereses a largo plazo. Además, debemos estar preparados para enfrentar las adversidades que se presentan en el camino, ya que la dinámica exportadora está llena de desafíos y adversidades, los cuales en ocasiones están fuera de nuestro control. Solo aquellos que sean capaces de adaptarse y responder de forma efectiva podrán mantenerse firmes y seguir creciendo en este mundo globalizado”.





Conversatorio “Conflictos en relaciones comerciales y el arbitraje”

La conferencia: “Conflictos en relaciones comerciales y el arbitraje”, impartida por el Lic. Francisco González de Cossío, tuvo como objetivo principal analizar y discutir los distintos métodos de resolución de conflictos que pueden ser llevados a cabo por el mundo empresarial, con miras a eficientar y maximizar sus beneficios ante posibles desafíos que se puedan presentar a medida que se desarrollan proyectos.

El Lic. Gonzalez empezó su conferencia explicando la importancia que tiene la resolución de conflictos para el desempeño correcto de una empresa, ya que según expuso es imposible que un contrato entre dos partes pueda prever y mucho menos solucionar todos los problemas que se presenten en el mediano y largo plazo, lo cual puede derivar en conflictos de interés y disputas que generan pérdidas de dinero para las partes involucradas. Asimismo, expresó la problemática que existe con la ineficiencia y alto costo que radica en el sistema judicial a la hora de emitir sentencias.

En base a esto, explicó que de ahí deriva la importancia de aplicar mecanismos alternativos a los tribunales comunes para solucionar de la mejor forma posible las disputas que puedan enfrentar las empresas.

Conocimos los diversos métodos de resolución alterna, sus funciones, diferencias y facilidades. Estos métodos son: mediación, conciliación, arbitraje, *dispute boards* y *expertise*. Para concluir, el expositor resumió sus experiencias como árbitro destacando la importancia que ha adquirido el considerar y utilizar una variedad de métodos de resolución de conflictos. Citando sus vivencias, explico como el buen manejo de estas prácticas puede impactar profundamente maximizando los beneficios y previniendo contratiempos en el desarrollo empresarial. Reconoció que la prevención y la racionalidad pueden representar una gran diferencia a la hora de hallar una solución a los conflictos.







Para obtener más información sobre las reuniones
puede solicitar las minutas a través del correo:

recepción@anje.org



[anje_rd](#)



[asociacionanje](#)



www.anje.org



anje@anje.org



[anje live sessions](#)